ALEŠ NYPL

Digital & AI Transformation Leader | Product Leadership | Practical AI Builder

Turnov, Praha a okolí | +420 606 794 294 | ales@engineloop.cz
linkedin.com/in/ales-nypl | engineloop.cz/ales-nypl | Profil pro AI: engineloop.cz/ales-nypl/profil.md

PROFESNÍ PROFIL

Manažer s 20 lety zkušeností ve finančních službách. Poslední role: ředitel digitalizace a produktů v RENOMIA Group (2021–2026), kde jsem vedl digitalizaci segmentu B2C s ročním rozpočtem 40–60 mil. Kč. Systémy, které jsem vybudoval, dnes používá přes 1 000 lidí a ročně šetří miliony korun. AI prakticky používám a řídím: provozuji vlastní systém agentů a pravidel a stejný přístup přináším do firem. Pracuji nezávisle pod značkou EngineLoop a jsem otevřený příležitostem v oblasti transformace, řízení produktu a AI.

KLÍČOVÉ VÝSLEDKY

- **RDO core systém** — jedna platforma pro retailovou divizi: konsolidace 4 firem, 5 migrací, 8+ modulů; rozpočet 40–60 mil. Kč/rok
- **Miliony Kč/rok úspora** — digitalizace předsmluvních dokumentů (200 000+ dokumentů ročně digitálně, 100% adopce do dvou let); eliminace tisku, poštovného a manuálního zpracování
- **+40 %/rok růst produkce životního pojištění (≈ +20 mil. Kč)** — po implementaci digitálního sjednavače
- **až 90 % zrychlení hlavních procesů** — například nabídka a sjednání pojištění majetku z 3 hodin na 20 minut

AI & AUTOMATIZACE — VLASTNÍ PROJEKTY

- **Systém práce s AI** — vlastní systém, kterým AI řídím: vstupní schránka, schvalování po položkách, schválená paměť, denní agenti, pravidla vynucená skripty, záznam každého běhu
- **AI konzultace pro klienty** — provozní model a architektura AI-native firmy, finanční analýza skupiny, mapování procesů a optimalizace provozu pomocí AI (developerská firma, gastroprovoz)
- **Vlastní aplikace a weby** — aplikace pro správu bytového domu (Next.js, TypeScript, PostgreSQL, rozpoznávání odečtů z fotografií), evidence práce s fotodokumentací, dashboardy pro schvalování a web engineloop.cz

PRACOVNÍ ZKUŠENOSTI

Ředitel digitalizace a produktů
jaro 2021 – 2026

RENOMIA Group | *Největší česká pojišťovací makléřská skupina | Retailová divize: pojištění, investice, penze, úvěry | B2C segment*

- Vlastnil strategii digitální transformace B2C ekosystému — od vize po delivery; reporting vedení a akcionářům
- Vedl tým 8 přímých podřízených + 20+ lidí nepřímo (analytici, product owneři, vývojové týmy interní i outsourcované); rozpočet 40–60 mil. Kč/rok, výběr dodavatelů a priority roadmapy
- Postavil RDO (Renomia Digital Office) — páteřní core systém spojující 4 dceřiné společnosti; 5 let projektu, 5 migrací, 8+ modulů; end-to-end workflow lead gen → analýza potřeb → sjednání → servis jako základ pro datovou analytiku a AI vrstvu
- Navrhoval a dodával digitální sjednavače (životní a neživotní pojištění, investice) a novou investiční platformu — zkrácení procesu sjednání až o 90 %

Senior Product Owner + Ředitel produktového týmu
2019 – jaro 2021

RENOMIA Group | *Souběžná agenda: produktový management 4 produktových linií + digitální transformace*

- Vedl vývojové týmy a product owners jednotlivých nástrojů i produktový tým 4 manažerů (pojištění, investice, penze, úvěry) — rozvoj, personální otázky, metodický a P&L dohled
- Inicializoval a dodal platformu pro digitalizaci předsmluvních dokumentů — 5 000 sad/měsíc, úspora milionů Kč/rok, 100% adopce firmou; spustil první verze digitálních sjednavačů a srovnávačů
- Implementoval digitální prostý podpis — eliminace papírového procesu, snížení compliance rizika, zvýšení spokojenosti uživatelů a klientů

Ředitel provozu a inovací
2018 – 2019

RENOMIA Group

- Přechod od obchodní role k procesní a inovační agendě — standardizace provozu, příprava digitalizační strategie, hands-on jako Product Owner
- Identifikoval klíčové technologické mezery a navrhl roadmapu digitálního rozvoje retailové divize

Obchodní ředitel RENOMIA BENEFIT
červen 2017 – 2018

RENOMIA Group

- Zodpovědnost za obchodní výsledky retailového segmentu — pojištění, investice, penze, úvěry

Regionální manažer franšízové sítě Partners Market
2015 – 2017

Partners Financial Services | *Největší česká síť nezávislých finančních poradců | Franšízová síť 26 poboček*

- Řídil síť 26 poboček — obchodní výsledky, rozvoj, personální změny
- Otevřel 5 nových poboček, stabilizoval 10 s výkonnostními problémy; růst sítě +40 %, 70 % poboček v černých číslech

Executive Manager → Senior Manager → Team Manager → Senior Consultant
2006 – 2015

Partners Financial Services | *Kariérní růst od finančního poradce po vedení týmů*

- Jako Executive Manager vedl tým 20–25 lidí; tým 10 profesionálů z té doby v oboru působí dodnes
- Budoval a rozvíjel týmy finančních poradců — nábor, vzdělávání, koučink, obchodní výsledky

KLÍČOVÉ KOMPETENCE

- Digitální strategie & transformace
- Product management, roadmapa, prioritizace
- Řízení podle OKR, měření přínosů
- Business case a portfolio investic
- Digitální ekosystémy, procesní redesign
- Datová a systémová architektura
- Vedení cross-funkčních týmů (8 + 20+)
- Řízení změny a adopce (Kotter, ADKAR)
- Compliance a regulace (ČNB, GDPR, AML)
- Agilní delivery (Scrum)
- Vendor management, RFP, SLA
- Stakeholder management, board reporting
- AI & automatizace (agentní workflow)
- Systémové myšlení, budget 40–60 mil. Kč

NÁSTROJE & TECHNOLOGIE

Projektové & produktové: Jira, Confluence, Microsoft Planner, Trello, Miro

Data & analytika: Excel (pokročilý), Power BI (zadání a návrh reportingu), Google Analytics, Microsoft 365

AI & automatizace: návrh a provoz AI agentů a aplikací (autonomní workflow, schvalovací brány, pravidla vynucená skripty). Claude (Code), ChatGPT, Gemini, Google AI Studio, NotebookLM, Gamma, Antigravity; Markdown a git, Python, Next.js, TypeScript, PostgreSQL.

VZDĚLÁNÍ & CERTIFIKACE

Technická univerzita v Liberci, Fakulta strojní
2004 – 2006

Studium nedokončeno — přechod k podnikání ve financích

Licence ČNB: pojištění, investice, penze, úvěry (regulatorní způsobilost zprostředkovatele)

Certifikace: EFA — European Financial Advisor (EFPA), 2014

Vzdělávání: Symphera (Martin Klusoň) — leadership & management; oborové konference; systematické vzdělávání v AI (90denní plán, čtvrtletní retrospektiva). Znám a používám: Kotter, ADKAR, OKR, prioritizace, měření přínosů

JAZYKY

Čeština — rodilý mluvčí | **Angličtina** — B2 → C1 (aktivně rozvíjeno) | **Němčina** — mírně pokročilý